



2000+ POWER MATCHING

アジア最大のオープンイノベーションマッチングイベント

11th INNOVATION LEADERS SUMMIT

- ILS2023スタートアップ参画ガイド -



200+ Startup Pitch



150+ Startup Show



50+ Leaders Session



10+ Networking Sessions

100社以上の大手企業からスタートアップとの協業に積極的なキーパーソン2000名以上が参加する、アジア最大のオープンイノベーションマッチングイベント

前回のILSのリアルイベントは前々回比4倍以上の8,195名が来場、オンラインイベントと合わせて1.6万人が参加。メインのスタートアップと大手企業の新事業創出マッチングプログラム「**パワーマッチング**」は、2,890件の商談を実施し、そのうち3件に1件の割合で協業案件を創出した。

【前回実績：第10回 ILS】

日時・場所 ◆**パワーマッチング / VCマッチング**
 対面商談 : 2022/11/29(火)-12/2(金) @虎ノ門ヒルズ
 オンライン商談 : 2022/11/21(月)-25(金)、12/5(月)-16(金) @ILSサイト
 ◆**基調講演 / スタートアップピッチ・ブース / 大手企業ブース / 交流会**
 リアルイベント: 2022/11/29(火)-12/2(金)
 アーカイブ配信: 2022/12/9(金)-12/20(火)

主催 イノベーションリーダーズサミット実行委員会 (SEOU会, 株式会社プロジェクトニッポン)

後援 経済産業省 / 新エネルギー・産業技術総合開発機構(NEDO) / 東京都 / 日本政策金融公庫 / オーストラリア大使館

運営 株式会社プロジェクトニッポン



スポンサー



●SEOU会について
 日本発の新しい経済の芽を如何に見出すか、という視点で意見交換しながら新規に起業しようとする若者の中から有望と思える人達をピックアップして具体的に支援する活動を実施している経済人団体
 ・会長 福井 俊彦 (元日本銀行総裁、現一般財団法人キヤノングローバル戦略研究所理事長)
 ・代表リーダー 藤森 義明 (日本オラル株式会社 取締役 会長)
 ・幹事長 重森 豊 (元明治安田損害保険株式会社 代表取締役社長)

<発起人一覧>

株式会社アドバンテッジパートナーズ	代表パートナー	笹沼 泰助	日本アイ・ビー・エム株式会社	相談役	北城 悟太郎
A I U 保険会社	最高顧問	吉村 文吾	一般財団法人日本総合研究所	理事長	寺島 実郎
キックマン株式会社	取締役名譽会長	茂木 友三郎	ノーリツ鋼機株式会社	代表取締役社長CEO	西本 博嗣
株式会社クレディセゾン	代表取締役社長	林野 宏	パナソニック株式会社	代表取締役副会長	松下 正幸
K D D I 株式会社	代表取締役社長	田中 孝司	富士通株式会社	代表取締役社長	山本 正巳
信越化学工業株式会社	代表取締役社長	森 俊三	三井物産株式会社	顧問	槍田 松瑩
株式会社セブン&アイ・ホールディングス	代表取締役会長	鈴木 敏文	株式会社三菱ケミカルホールディングス	取締役会長	小林 喜光
大和ハウス工業株式会社	代表取締役会長	樋口 武男	三菱電機株式会社	相談役	野間口 有
東武鉄道株式会社	取締役社長	根津 嘉澄	楽天株式会社	代表取締役会長兼社長	三木谷 浩史
株式会社ニフコ	取締役	小笠原 光隆	株式会社LIXILグループ	取締役代表執行役社長兼CEO	藤森 義明
日本電気株式会社	代表取締役執行役員社長	遠藤 信博			

(敬称略/役職は当時のもの)

商談3件に1件が協業案件となる高精度な協業マッチングプログラム

大手企業とスタートアップがマッチング専用サイトにそれぞれのニーズや得意分野を登録、興味先に商談リクエストを行い、相手先が承認すると商談が設定されます。自社の興味先や自社に関心を持つ企業に効率的にアプローチできる画期的な仕組みです。

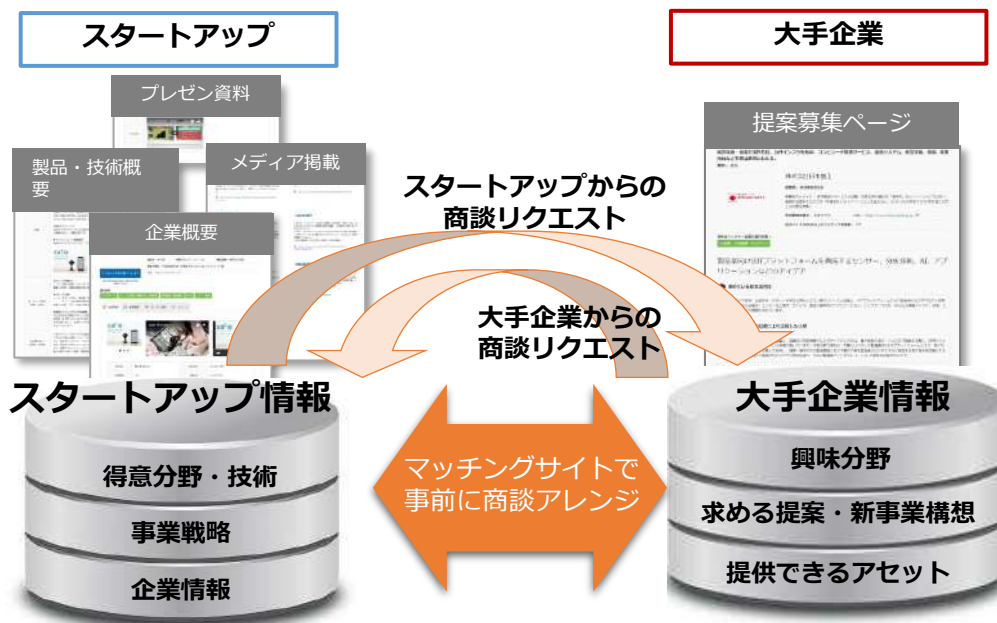
◆主要国内外VC・アクセラレータ(45社)



◆主要大学・インキュベータ・公的機関(37機関)



◆外国政府系機関(20機関)



スタートアップの参加メリット

◆ 大手企業の決裁者やキーパーソンと「直接商談できる」

大手企業の8割以上で事業開発やR&Dの事業部長クラス以上の幹部クラスが参加します。よって、事業提携のスピードを一気に早めることが可能です。

◆ 大手企業ニーズを検索し「指名して商談できる」

マッチングサイトで大手企業の協業ニーズ、求める提案内容、参加部署のミッションなどを閲覧でき、興味先に直接商談リクエストが可能です。

◆ 想定していない大手企業から「オファーを受け取れる」

マッチングサイトに専用の企業情報ページを掲載できるので、あなたの会社に興味を持つ大手企業から直接リクエストを受けとることが可能です。

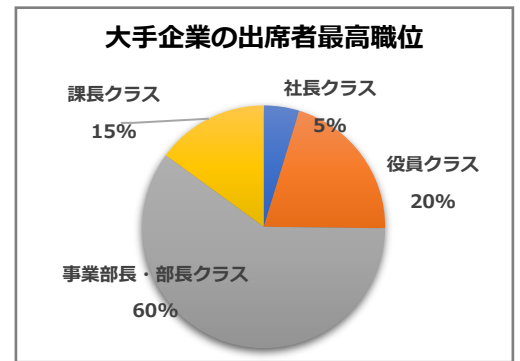


参加大企業と参加者最高職位

- 105社の大手企業から約2000名のキーパーソンが商談に参加
- 約3割の企業で役員以上、約9割が事業部長・部長クラス以上の幹部が参加

(ILSマッチング専用サイトより転用)

Panasonic 役員クラス	Nikon 事業部長・部長クラス	TEIJIN 課長クラス	docomo NTT DOCOMO Ventures, Inc. 事業部長・部長クラス	SHISEIDO 事業部長・部長クラス	YAMAHA Make Waves 事業部長・部長クラス	AstraZeneca 事業部長・部長クラス	SAMSUNG 事業部長・部長クラス	JR JR西日本グループ 事業部長・部長クラス	三菱マテリアル 事業部長・部長クラス	NTT DATA 課長クラス
Asahi 事業部長・部長クラス	kikkoman 事業部長・部長クラス	NEC Orchestrating a brighter world 事業部長・部長クラス	SEIKO 事業部長・部長クラス	SUNTORY 事業部長・部長クラス	AsahiKASEI 事業部長・部長クラス	MITSUBISHI CHEMICAL GROUP 事業部長・部長クラス	KAO 役員クラス	BIPROGY 事業部長・部長クラス	Daiwa House 課長クラス	三井化学 事業部長・部長クラス
brother at your side 事業部長・部長クラス	OMRON 事業部長・部長クラス	RICOH 事業部長・部長クラス	TOSHIBA 役員クラス	AISIN 事業部長・部長クラス	NTT ビジネスソリューションズ 事業部長・部長クラス	TAKENAKA 課長クラス	MOL 事業部長・部長クラス	THK 役員クラス	MinebeaMitsumi 役員クラス	TIGERS POLYMER CORPORATION 役員クラス
MORI BUILDING 役員クラス	関西電力 power with heart 事業部長・部長クラス	DNP 大日本印刷 事業部長・部長クラス	日本郵便 事業部長・部長クラス	三菱地所 課長クラス	ShinEtsu 事業部長・部長クラス	TOPPAN 事業部長・部長クラス	MS&AD 三井住友海上 社長クラス	OPTAGE 役員クラス	Suzuyo 社長クラス	TODA CORPORATION 事業部長・部長クラス
東急グループ 課長クラス	TIS TIS INTEC Group 事業部長・部長クラス	NGK INTK スーパーセラ 日本特殊陶業 事業部長・部長クラス	FURUKAWA ELECTRIC GROUP 役員クラス	NTT西日本 事業部長・部長クラス	東京建物 課長クラス	tok 事業部長・部長クラス	Denka 事業部長・部長クラス	AJS TIS INTEC Group 事業部長・部長クラス	TEL 課長クラス	KISHIMOTO iijio 役員クラス
Panasonic CONNECT 事業部長・部長クラス	JX 事業部長・部長クラス	三井金属 事業部長・部長クラス	住友林業 大と生きたる幸福 課長クラス	ShinMaywa VISION WITH INSIGHT 事業部長・部長クラス	NIPPON SANSO HOLDINGS 事業部長・部長クラス	鈴与商事 役員クラス	CTC Challenging Tomorrow's Changes 事業部長・部長クラス	ORGANO 事業部長・部長クラス	UBE 課長クラス	YOKOGAWA 事業部長・部長クラス
YOKOGAWA 事業部長・部長クラス	VENTURES 課長クラス	MAEDA 事業部長・部長クラス	RYOSAN 役員クラス	EXEO エクスオグループ株式会社 役員クラス	FUJIMI FUJIMI CORPORATION 事業部長・部長クラス	SOLIZE 役員クラス	UNICDEX 事業部長・部長クラス	日清紡マイクロデバイス株式会社 役員クラス	TAISEI TIS INTEC Group 課長クラス	AGREX TIS INTEC Group 事業部長・部長クラス
SANYO TEPCO DATA 役員クラス	TOKAI RIKI 事業部長・部長クラス	TOYO SEIKAN GROUP 役員クラス	Global "sukima" ideas NIPPON KAYAKU 事業部長・部長クラス	MS&AD インターリスグループ 事業部長・部長クラス	TATSUTA 事業部長・部長クラス	Dexerials 役員クラス				
SHIMADZU Excellence in Science 社長クラス	TOKIO MARINE 事業部長・部長クラス	日本ガイシ 事業部長・部長クラス	NHKニッパツ 日本発案株式会社 役員クラス	TAMURA 役員クラス	Canal Ventures 社長クラス	OG CORPORATION 役員クラス				
AsahiKASEI 旭化成ファーマ 課長クラス	鈴与建設 Suzuyo 事業部長・部長クラス	東和薬品 事業部長・部長クラス	三菱ガス化学株式会社 事業部長・部長クラス	ACCRETECH 役員クラス	NSD 役員クラス	KH NeoChem 事業部長・部長クラス				



- 国内や海外の主要機関で構成するILSアドバイザリーボードの推薦企業のみが参加できる完全招待制
- VCなど国内・海外の主要102機関が625社を推薦

国内と海外のベンチャーキャピタル 35機関

アクセラレータ 10機関



大学 13機関

政府機関 11機関

地方自治体及び関連機関 13機関



外国政府機関 20機関



マッチング結果と満足度

- 国内スタートアップは平均7社の大手企業と商談し、その内2.4社との間で協業案件を獲得
- 8割以上の国内スタートアップが次回のパワーマッチングに参加意向を表明

パワーマッチング参加企業からのアンケート結果

商談結果（日本企業1社平均）

0.0 1.0 2.0 3.0 4.0 5.0 6.0 7.0

商談数

7.0 社

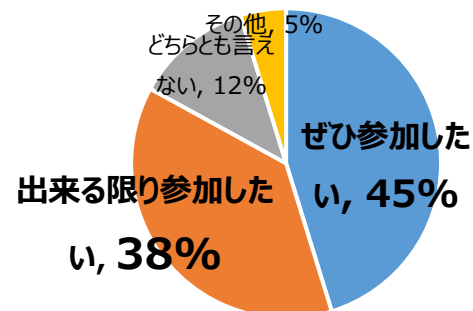
大手企業人気上位100位迄の平均商談数 : 10.5社
 最も人気のあったスタートアップの商談数 : 22社

協業案件数[※]

2.4社

※スタートアップが協業に向けて商談が進み
 そうだと回答した商談数

次回パワーマッチング参加意向

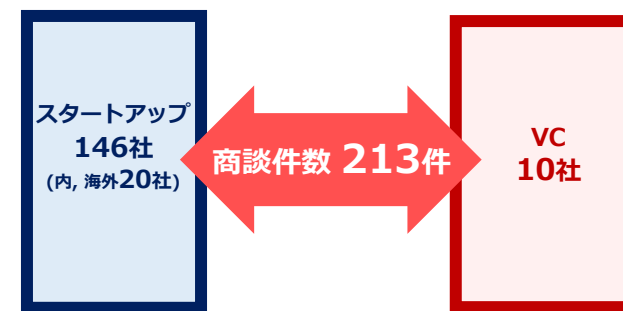


パワーマッチング結果（全体）



※大手企業が協業に向けて再商談を予定している商談数

VCマッチング結果（全体）



- ILS参加大手企業は製造業が多いため、高度な要素技術が必要なディープテック分野は商談数が多い

■ スタートアップの分野別平均商談数

	スタートアップの分野	1社あたりの平均商談件数	スタートアップの参加社数
1	再生可能エネルギー / 環境 / 脱炭素/スマートグリッド	7.6	53
2	化学 / 材料	7.4	29
3	デジタルヘルス / 介護 / 予防医療	7.0	45
4	半導体 / 電子部品 / 電池 / フォトニクス	5.9	32
5	VR / AR / MR	5.7	24
6	ロボット / モビリティ / ウェアラブルデバイス / スマートデバイス	5.4	71
7	人工知能 / ビッグデータ / ブロックチェーン	5.2	97
8	センシング / 通信 / 5G・6G / IoT / M2M	5.0	38
9	不動産 / 建設 / 土木 / スマートホーム / スマートシティ	4.5	17
10	バイオテック / 代替肉 / Agri Tech / Food Tech / 養殖	4.5	38
11	BI / クラウドコンピューティング / マーケティング / O2O	4.2	21
12	リテール / ロジスティクス	4.2	14
13	金融 / 保険 / 仮想通貨 / サイバーセキュリティ	3.4	17
14	創薬 / 医療機器 / 遠隔医療 / 再生医療	3.3	43

- パワーマッチングに参加するとVCマッチングにも参加可能
- 146社のスタートアップが10社のVCと面談を実施



日本企業も海外企業も歓迎

日本ベンチャーキャピタル (NVCC)

スタートアップ・大手企業・アカデミアを擁する独立系ベンチャーキャピタル

【主たる投資分野】
情報通信、建設、環境、エネルギー



日本企業も海外企業も歓迎

Benhamou Global Ventures

SV系シード・アーリー-828特化のVC。グローバル目撃す企業のみが対象。

【主たる投資分野】
自動化・DXを促進するAI・クラウドのディープテック



日本企業も海外企業も歓迎

ユニバーサル マテリアルズ インキュベーター株式会社

UMIは素材・化学分野に特化したVC。スタートアップ・大手企業間の連携促進も積極的支援

【主たる投資分野】
素材・化学、医薬品、フードテック、ライフサイエンス、エレクトロニクス、モビリティ



日本企業を希望

日本スタートアップ支援協会

40社のシードアーリーに投資実績があります。

【主たる投資分野】
全ての領域

【出資先】
・興産(代表理事)



日本企業を希望

三菱UFJキャピタル

三菱UFJキャピタルは、成長企業のベストパートナーです

【主たる投資分野】
ステージや業種問わず幅広い領域



日本企業を希望

イノベーション・エンジン

シード段階から成熟段階までの中堅企業およびベンチャー企業を求めます。

【主たる投資分野】
リアルDX、ウェルネス、環境環境、ヘルスケア、ロボティクス、宇宙



日本企業を希望

NECキャピタルソリューション

革新的技術で社会課題に積極的に取り組むスタートアップを求めています

【主たる投資分野】
社会課題解決に取り組むあらゆる分野の企業



日本企業を希望

F F Gベンチャービジネスパートナーズ

アーリーからレイターステージまで幅広い技術、サービスを持つスタートアップを求めます

【主たる投資分野】
フィンテック、デジタルトランスフォーメーション、ESG (環境・社会・ガバナンス)



日本企業も海外企業も歓迎

S B I インベストメント

次世代の中核産業となる分野の未公開企業に重点を置いて投資を行っております。

【主たる投資分野】
AI、Fintech、DX、セキュリティ、バイオ



日本企業も海外企業も歓迎

JICベンチャー・グロース・インベストメンツ

政府系ファンドとして、ベンチャー・グロース投資活動により我が国のイノベーションを促進し、国際競争力の向上に寄与

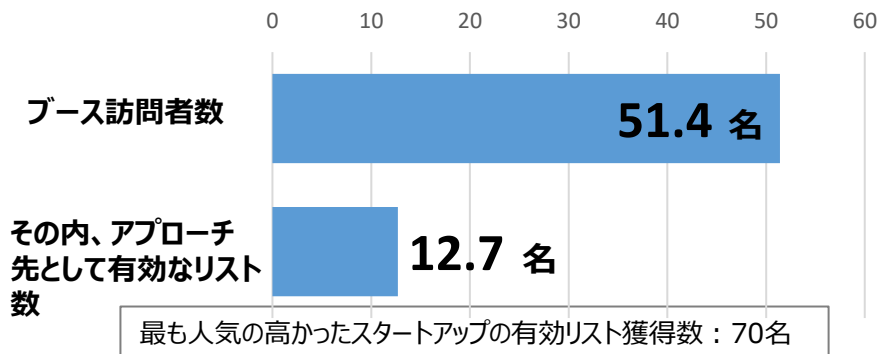
【主たる投資分野】
ヘルスケア、IT、情報通信、不動産、守田

オプション：ブース出展・スタートアップピッチ登壇

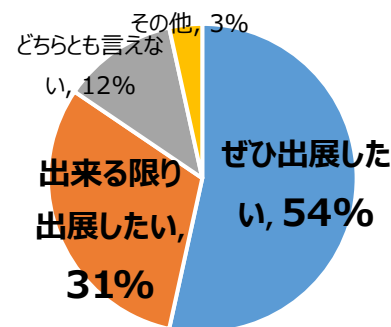
- ブース出展は、来訪者の質が高く、パワーマッチングの5倍以上の有望協業先を獲得
- ピッチ登壇は、幅広いリーチにより、パワーマッチングの10倍以上のコンタクトリストを獲得

ブース出展企業からのアンケート結果

ブース出展結果（日本企業1社平均）

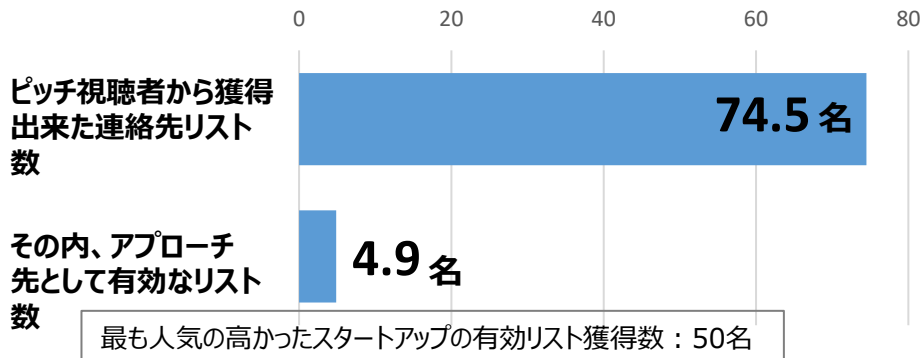


次回ILSでのブース出展意向

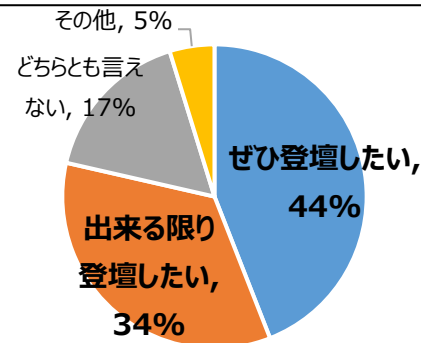


スタートアップピッチ登壇企業からのアンケート結果


ピッチ登壇結果（日本企業1社平均）



次回ILSでのピッチ登壇意向




大手企業




ILSほどスタートアップがフィルタリングされてレベルが高いものは他にないですね。
株式会社資生堂
マネージャー 中西 裕子氏




AIのポテンシャルが高いスタートアップがとても多い印象です。
LG Technology Center Japan 専務
センター長 瀬戸 政宏氏




完成度の高いサービスを実証しているスタートアップに会えて非常に面白かったです！
三菱電機株式会社
執行役員 事業開発室長 宮地 若木氏




“CASE”を覗んだAI・コネクテッドで面白い企業が見つかりました。
トヨタ自動車株式会社 新事業企画部VB投資グループ
グループマネージャー 西田 大介氏




ILSでビューティーにおけるイノベーションの可能性について多数の提案を受けられたのは非常に有意義でした。今後もこのような機会には前向きに取り組んでいきたいと考えています。
日本ロレアル株式会社 デジタル戦略統括部
イノベーション&プロジェクトマネージャー 熊丸 信也氏




毎年パワーマッチングが終わった後にすべての企業とお会いしており、既にビジネスを始めている企業もいくつかあります。今年もその候補になりそうな企業がたくさんあったので、これからは楽しみです。
セイコーホールディングス株式会社/セイコーインスツル株式会社
総合企画本部 技術戦略企画室 部長 岩崎 文晴氏



ILSは、自社に足りない部分を補完してくれるスタートアップを探するのに最適な場。
オムロン株式会社 イノベーション推進本部 CTO室
オープンイノベーションアーキテクトグループ長
技術専門職 山田 亮太氏




ILSは、産業界のエッジを俯瞰し次に何が起るかが掴めるいい機会だと思います！
アサヒコオリティアーカイブイノベーションズ株式会社
経営企画部長 進藤 洋一郎氏




アメリカの同様のイベントと比べ、コストパフォーマンスはILSのほうが全然高いです。
東芝テック株式会社 ビジネス・イノベーション・センター
センター長 神戸 幸彦氏


スタートアップ




このように多くの日本の大手企業に会える凄いいイベントがあるのかと驚きました。
Joltee (France)
CEO Soundar Adavane氏




3日間で10社の潜在顧客やパートナー企業と商談することができました。
Nanogripteck, Inc. (USA)
CEO Nicholas Kuhn氏




ILSは大手企業のキーパーソンにいきなり会えるところがとてもいいですね。
スペースリンク株式会社
代表取締役CEO 阿部 晃城氏



数多くの日本の潜在的な顧客やパートナーに会える場としての意義を感じます。
Veo Robotics, Inc. (USA)
President and CEO Patrick Sobalvarro氏



大手企業とのマッチングが図れるILSは、非常にいいですね！
OVA inc. (Canada)
CEO Harold Dumur氏




昨年からILSに参加し既に商談した大手企業と協業しています。今年も数社とは次につながるような状況で期待しています。
株式会社シナモン
代表取締役 平野 未来氏



短時間でこれだけたくさんの企業と会えるILSは、とても価値のあるイベント。
WaveScan Technologies Pte.Ltd. (Singapore)
CEO, Founder Dr. Kush Agarwal氏




何社とも商談ができ、ユニークな提案に関心を持ってもらえました。
Comptek Solutions Ltd. (Finland)
CEO, Founder Vicente Calvo Alonso氏




一緒に実証実験をやりたくないかという提案を複数の大手からいただいた。ILSは熱気があり1日でたくさんと出会えて刺激的です。
WOTA株式会社
代表取締役CEO 前田 瑠介氏


ILSアドバイザーボードメンバー




いろんなイベントがある中、大企業とベンチャーがここまでマッチングしているのはILSだけ。非常に有難いイベントです。
SBIインベストメント株式会社
取締役 執行役員副社長 後藤 健氏




ILSは東南アジアに強い関心を持っている日本企業に繋ぐ、最適な場です。
ACE
CEO Edmas Neo氏



ILSは、世の中の変化を先取りして大手企業をリードする存在です。
特定非営利活動法人 産業技術活用センター
理事 事務局長 中崎 泰雄氏




台湾のスタートアップ10社を初めて連れてきて、41件もの商談がありました。きっと素晴らしい結果を得られるでしょう。
Epoch Foundation
President Josephine Chao氏




単純に情報を収集するだけでなく、事業の提携、出資、パートナーシップを通じて事業を変革する場になれば良いと思っております。
SCRUM VENTURES
General Partner 宮田 拓弥氏




スタートアップと大企業とのマッチングはもちろん、ILSは大企業との連携策などの洞察も提供しており非常にユニークです。
Hello Tomorrow Japan Ambassador
Jean-Dominique FRANCOIS氏



会いたい日本企業の決定権者にピンポイントでマッチングできる、大変いい機会。
フィンランド大使館
上席商務官 渥美 栄司氏



120社もの大手企業とまとめて会えるILSを非常に魅力的に感じています。
日本貿易振興機構 (JETRO) 対日投資部
外資系企業支援課長 前川 直行氏



ILSは、新しいベンチャーや大手企業のキーパーソン、VC間の交流を深めることができるので大変有意義なイベントです。
ユニバーサル マテリアルズ インキュベーター株式会社
ディレクター 山本 洋介氏

パワーマッチングは、スタートアップと大手企業にとって、資本業務提携や協業、M&Aを実現し、イノベーションを加速化する機会となっている。

<p><共同開発> 「皮脂RNA」を用いた郵送検査サービスの共同開発</p> <p>Healthcare Systems × kao</p>	<p><資本業務提携> 風況観測・予測ソリューション開発で資本業務提携、ゼロエミッション事業を推進</p> <p>METRO WEATHER × mctus</p>	<p><資本業務提携> 行動予測AIの開発の資本業務提携、日本展開を加速</p> <p>HUMANISING AUTONOMY × emellience</p>	<p><製品化に向けた協業> 非接触/バイタル・メンタル検知センサーの製品化に向けた協業</p> <p>株式会社アロフォーゼーション × SANYO</p>	<p><資本業務提携> 再エネ導入の推進にむけた資本業務提携</p> <p>DIGITAL GRID × 三井化学</p>		
<p><共同研究開発> 自動化ロボットのエンドエフェクタ部品の共同研究開発</p> <p>株式会社アロフォーゼーション × SANYO</p>	<p><共同開発・製品化> 食卓コミュニケーション・玩具「猫舌フーフ」の共同開発・製品化</p> <p>株式会社アロフォーゼーション × SANYO</p>	<p><共同開発> 高性能な導電性繊維センサーソリューションの共同開発</p> <p>AI SILK × ANALOG DEVICES</p>	<p><資本提携、共同研究> 新しい農業製品の普及に向けた資本提携、共同研究</p> <p>Ac-Planta × KH NeoChem</p>	<p><資本業務提携> ビッグデータリスク情報サービス領域で資本提携、双方のシナジーを追求する業務提携</p> <p>JX通信社 × FUJIFILM</p>	<p><共同開発> 次世代の無人店舗サービス「BAITEN STAND」の共同開発</p> <p>BAITEN STAND × FUJIFILM</p>	<p><共同開発> 非侵襲医療診断装置の共同開発</p> <p>ATONARP × FUJIFILM</p>
<p><業務提携> 運動機能計測事業開発に関する業務提携</p> <p>株式会社アロフォーゼーション × AsahiKASEI</p>	<p><共同開発> 歯磨き粉の香り開発へのAI活用</p> <p>株式会社アロフォーゼーション × LION</p>	<p><共同研究開発> 容器製造技術×食のデータ活用で製品の共同開発を推進</p> <p>おいしい健康 × FUJIFILM</p>	<p><資本業務提携> バイタルセンシング材料を用いた介護支援システムの開発</p> <p>株式会社アロフォーゼーション × FUJIFILM</p>	<p><資本業務提携> 3Dデータ活用などビジネスモデルの共同開発</p> <p>株式会社アロフォーゼーション × FUJIFILM</p>	<p><共同研究開発> BMIデバイスで収集するデータの活用に関する共同研究開発</p> <p>株式会社アロフォーゼーション × FUJIFILM</p>	<p><共同開発> AIを用いた技術文書活用システムの共同開発</p> <p>株式会社アロフォーゼーション × SHOWA DENKO</p>
<p><業務提携> 新たな不動産の活用とソリューションを推進中</p> <p>SPACEMARKET × 東京建物</p>	<p><業務提携> コールセンター向け音声認識AIの開発</p> <p>HiComicon × WILL GROUP</p>	<p><業務提携> 次世代の交通・エネルギー事業</p> <p>ID IN DATA × TIS</p>	<p><業務提携> 画像認識AIソリューションの共同事業</p> <p>Security Meats × FUJIFILM</p>	<p><資本業務提携> オーダーメイドサプリメントマシンの開発</p> <p>dricos × SHISEIDO</p>	<p><合弁会社設立> コーティングとレーザーによるサビ取り事業</p> <p>II Toyokoh × DENSO</p>	<p><M&A> ソーシャルムービーレビューのサービス連携</p> <p>TSUMIKI × CCC</p>
<p><業務提携> デアゴスティーニ用3Dプリンターの開発</p> <p>株式会社アロフォーゼーション × FUJIFILM</p>	<p><業務提携> 次世代型半導体電気特性評価システムの開発・業務提携</p> <p>yokowo × Water Integration</p>	<p><業務提携> 国際線の特別機内食の開発</p> <p>株式会社アロフォーゼーション × FUJIFILM</p>	<p><業務提携> ロフトのオムニチャネル戦略における提携</p> <p>Oh My Glasses × loft</p>	<p><業務提携> 睡眠総合サービス「Sleep Styles」開発における業務提携</p> <p>TELJIN × FUJIFILM</p>	<p><業務提携> ANA機内の放送番組を共同制作</p> <p>Monstergreat × ANA</p>	<p><M&A> 子会社化し、オムニチャネルマーケティングを推進</p> <p>transcosmos × QLeonis</p>



ILS2023参加ガイド

パワーマッチング / VCマッチング / スタートアップピッチ / スタートアップブース

対面商談・リアルイベント : 12/4(月)-12/7(木) @虎ノ門ヒルズ

オンライン商談 : 11/27(月)-30(木)、12/11(月)-20(水) @ILSプラットフォーム

[問い合わせ先]

イノベーションリーダーズサミット事務局(株式会社プロジェクトニッポン)

〒160-0004 東京都新宿区四谷1-18 綿半野原ビル別館8階

Mail : ils-venture@project-nippon.jp

担当 : 柴木

大手企業100社500部署以上からスタートアップ協業に積極的なキーパーソンが2000名以上参加する、
アジア最大級のオープンイノベーションマッチングイベント

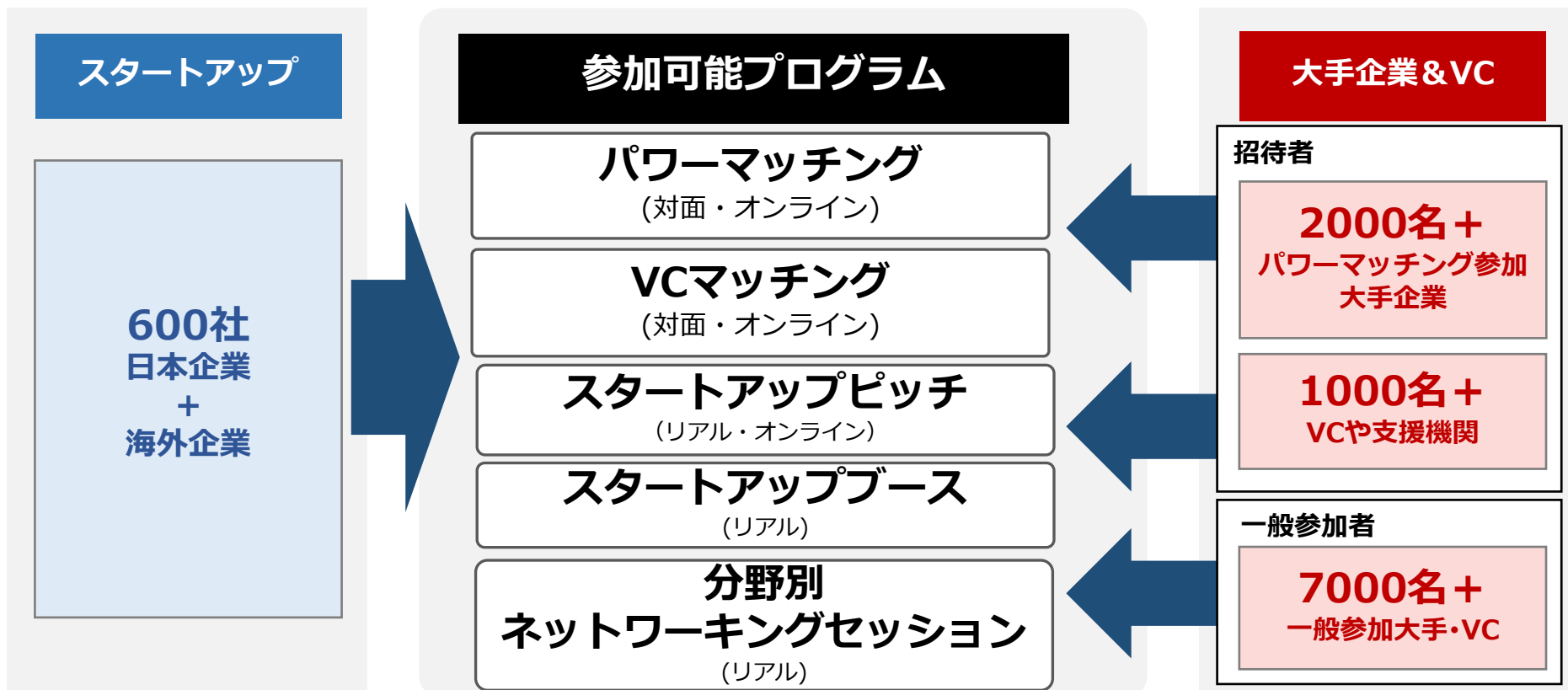
◆パワーマッチング / VCマッチング

対面商談 : 12/4(月)-12/7(木) @虎ノ門ヒルズ

オンライン商談 : 11/27(月)-30(木)、12/11(月)-20(水) @ILSプラットフォーム

◆スタートアップピッチ / スタートアップブース / 業界別ネットワーキングセッション

: 12/4(月)-12/7(木) @虎ノ門ヒルズ



● 大手企業やVCのキーパーソンとまとめて商談できる極めて効率的な機会

- ① 大手企業キーパーソン×推薦スタートアップのみ「完全招待制」**
大手企業は事業開発やR&Dなどから、スタートアップとの提携に興味を持つキーパーソンが商談に参加。8割以上が幹部クラスなので事業提携のスピードを一気に早めることが可能です。
- ② 大手企業を探索し直接、商談リクエストが可能**
マッチング専用サイトから大手企業の興味分野、求める協業内容、提供できるアセット、参加部署名、部署のミッションなどを検索・閲覧でき直接商談リクエストが可能です。
- ③ 思わぬ大手企業・VCから商談リクエストが来る可能性あり**
マッチング専用サイトに企業情報を掲載できます。「専門分野」「事業概要」「製品情報」などで検索され、興味のある企業から直接商談リクエストがあります。
- ④ 「オンライン商談のみ」 or 「対面とオンライン両方可」を選択可能**
商談方法(オンライン商談のみ可or対面商談とオンライン商談の両方可)をスタートアップ側が選択出来ます。商談希望日時も登録でき、自社の都合の良いタイミングで商談可能です。
- ⑤ 商談時間は50分とたっぷり商談が可能**
対面でもオンラインと変わらずたっぷり商談を行うことが可能です。

オプション：ILSスタートアップピッチ（先着100社限定）

幅広いリーチにより、パワーマッチングの10倍以上のコンタクトリストを獲得
 大手企業やVCのキーパーソンが8,000人以上参加するILSリアルイベント会場で登壇の機会を提供

- Live配信を同時に行うため、幅広くリーチでき効率よくPR可能
- Live視聴者のリスト(企業名、メールアドレスなど)を獲得でき、協業先候補へ直接のアプローチが可能です

会場名	参加見込数	日時	登壇時間	提供内容
虎ノ門ヒルズ 5階	リアル：50名 オンライン：200名	12/4(月)~7(木) 10:00~18:00	5分	<ul style="list-style-type: none"> ● 視聴者リスト (企業名、部署名、肩書、氏名、メールアドレス) ● 視聴者からのメッセージ受信機能

登壇方法



日時：12/4(月)~7(木)
 10:00-18:00
 登壇時間：5分
 登壇場所：虎ノ門ヒルズ 5階

スタートアップピッチ (リアル&オンライン)

リアル&Live配信を行うため、多くのリーチ数獲得が可能



リアル開催(虎ノ門ヒルズ)
 参加見込み数：50名

+



Live配信 (ILSプラットフォーム)
 参加見込み数：200名

取得データ

会社名	部署名	役職名	氏名	フリガナ	メールアドレス
ABC株式会社	経営企画部	マネジャー	田中 太郎	たなか たろう	123@dreamgate.jp
プロニチ株式会社	土木課	担当者	Minoru Yumekado	ゆめかど みのる	yumekado@dreamgate.jp
ドリームゲート	技術センター	チームリーダー	Taro Matsuda	まつだ たろう	Hypp@dreamgate.jp
ABC株式会社	経営企画部	マネジャー	田中 太郎	たなか たろう	123@dreamgate.jp
プロニチ株式会社	土木課	担当者	田中 実	ゆめかど みのる	yumekado@dreamgate.jp
ドリームゲート	技術センター	チームリーダー	Taro Matsuda	まつだ たろう	Hypp@dreamgate.jp
ABC株式会社	経営企画部	マネジャー	Taro Tanaka	たなか たろう	123@dreamgate.jp
プロニチ株式会社	土木課	担当者	田中 実	ゆめかど みのる	yumekado@dreamgate.jp
ドリームゲート	技術センター	技術センター	田中 実	ゆめかど みのる	Hypp@dreamgate.jp

視聴者リスト



視聴者からの
メッセージ

コンタクト先平均獲得数：74.5件
 (パワーマッチングの10.6倍)

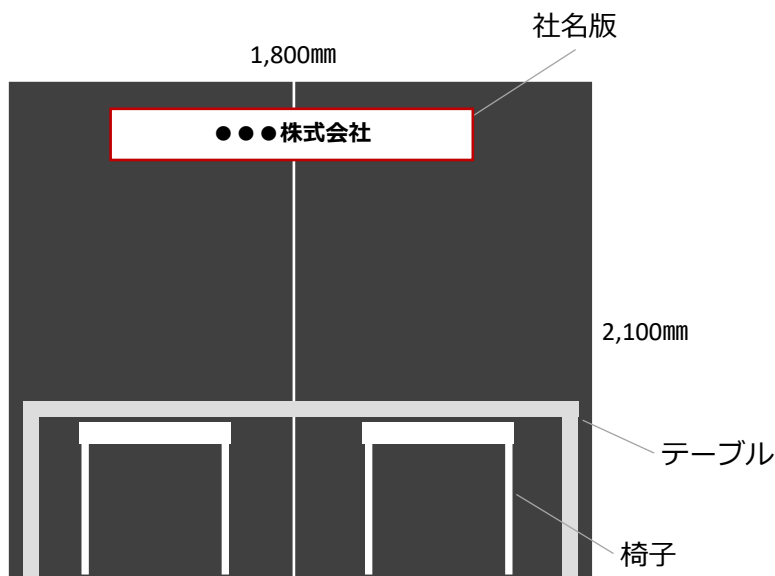
前回実績

オプション：ILSスタートアップブース（先着100社限定）

来訪者の質が高く、パワーマッチングの5倍以上の有望協業先を獲得
分野別に最先端の技術や製品のデモンストレーションが可能

会場名	面積	来場見込	期間	提供内容
虎ノ門ヒルズ 5階	2m ²	500名 (ILSパワーマッチング参加大手企業・スタートアップ企業)	2間 ①12/4(月)・5(火) ②12/6(水)・7(木)	<ul style="list-style-type: none"> ●背面パネル(W1,800mm×H1,800mm) ●テーブル(W1,800mm×D600mm) ●椅子×2脚 ●電源 ●社名版

●仕様図



●展示イメージ



有望協業先平均獲得数：12.7件
(パワーマッチングの5.3倍)

前回実績

- ベンチャーキャピタリストやエンジェル投資家とのマッチングプログラム
- パワーマッチング参加企業はVCマッチングにも参加可能
- 前は、146社のスタートアップが10社のVCと面談を実施

(前回実績)



2022年開催 VCマッチング



2018年開催 VCマッチング

再生可能エネルギーやデジタルヘルスなど、分野別の交流会を開催

- 各分野に興味のある大手企業が交流会会場内でブースを出展。効率よく交流が可能
- 4日間・毎日2～3回程度の分野別ネットワーキングセッションを開催

会場名	来場見込	日程	対象
虎ノ門ヒルズ 5階	70名程度/回	毎2～3回程度開催	パワーマッチング全参加スタートアップ



お目当ての企業へ訪問することで、効率よく交流が可能
(実績：2019年プライベートレセプション)



前回実績：分野別ネットワーキングセッション

メニュー	ベーシック パッケージ	ピッチ パッケージ	ブース パッケージ	プレミアム パッケージ
パッケージ概要	興味先と1対1の商談が可能	幅広いコンタクトリストを獲得可能 パワーマッチングの10倍以上 ※詳細は15ページ	有望協業先獲得可能 パワーマッチングの5倍以上 ※詳細は16ページ	ピッチ&ブースパッケージ両方のコンタクトリスト&協業先リストの獲得が可能 ※詳細は15.16ページ
イベントパス ※リアルイベント&対面商談会場に入場するには、参加者毎に【イベントパス】の携行が必要です。	3名分	3名分	3名分	5名分
パワーマッチング	「対面・オンライン共に可」 or 「オンラインのみ可」を選択可能 ※1			
VCマッチング	「対面・オンライン共に可」 or 「オンラインのみ可」を選択可能 ※1			
【先着100社】 ILSスタートアップピッチ(虎ノ門ヒルズ)	—	○	—	○
【先着100社】 ILSスタートアップショー(虎ノ門ヒルズ) ※2	—	—	2日間	2日間
分野別ネットワーキングセッション	3名	3名	3名	5名
参画費用	16,500円(税込)	165,000円(税込)	198,000円(税込)	297,000円(税込)

※1：対面商談の参加可能人数は3名様までです。

※2：ILSスタートアップショーは、12/4(月)-12/7(木)の期間中の2日間のみ出展となります。出展はカテゴリ毎に均等に割り振るためにお選びいただけません。

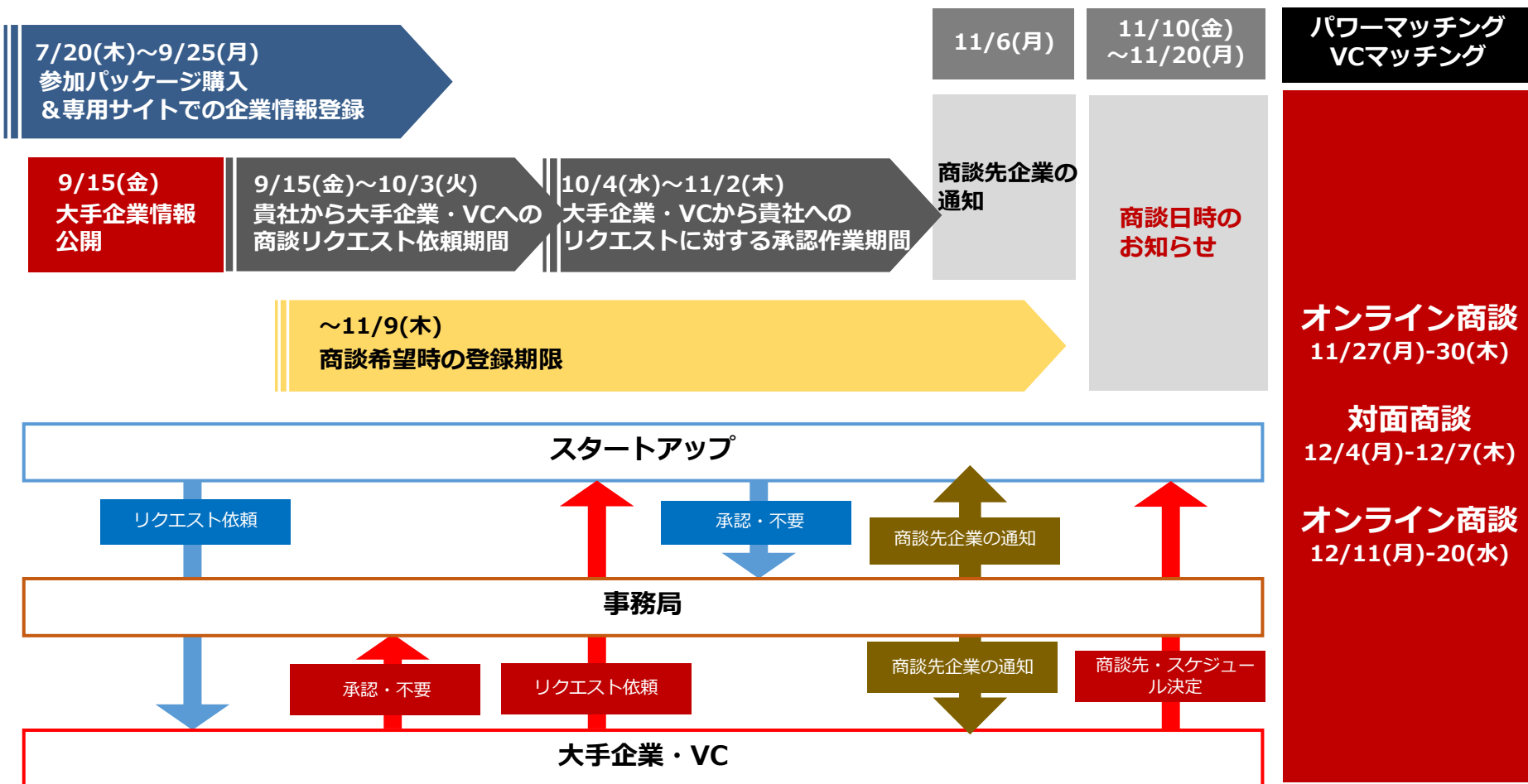
●キャンセルポリシー

以下の2つの条件の全てに当てはまる場合、10/31(火)-11/8(水)の期間内にお申し出を頂ければ、参加をキャンセルすることができます。

- 1.パワーマッチングまたはVCマッチングに5件以上の商談依頼を行っている
- 2.パワーマッチングまたはVCマッチングの商談が1件もセットされなかった場合
尚、キャンセルをされた場合、パッケージに含まれるピッチやブースもキャンセルされます。

参加パッケージ購入&専用サイトでの企業情報登録 締切り

2023年9月25日(月) AM 11時59分



[問い合わせ先]
イノベーションリーダーズサミット事務局(株式会社プロジェクトニッポン)
〒160-0004 東京都新宿区四谷1-18 綿半野原ビル別館 Mail : ils-venture@project-nippon.jp 担当 : 柴木